

Desayunos con el Clúster

## **El papel del ICO en la segunda fase del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia**

- **El presidente del Clúster “el crecimiento empresarial, la transformación digital y la sostenibilidad son retos que vive la economía azul y que están dentro de las prioridades del ICO”.**
- **El presidente del ICO “en materia naval y marítima el grupo ICO provee financiación directa e indirecta”.**

**El presidente del ICO pone en valor el papel de la colaboración público privada para el mantenimiento de la economía azul, durante su intervención en los Desayunos con el Clúster.**

**Madrid, 6 de Junio de 2024.** El Clúster Marítimo Español (CME) celebra un nuevo Desayuno con el Clúster, donde el presidente del Instituto de Crédito Oficial (ICO), José Carlos García de Quevedo, explica las opciones de financiación que desplegará el ICO durante la segunda fase del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia para impulsar los proyectos y el crecimiento de autónomos, pymes y empresas.

Teniendo en cuenta que la economía azul precisa del apoyo de las administraciones públicas, Javier Garat, presidente del CME, remarcó el importante papel que desempeña el ICO, sobre todo en momentos difíciles como la pandemia. Además, según Garat, el ICO es vital para el desarrollo de cualquier actividad, especialmente para aquellas empresas con carácter innovador que requieren recursos de financiación y no tienen aval para ello. “El crecimiento empresarial, la transformación digital y la sostenibilidad son retos que vive la economía azul y que están dentro de las prioridades del ICO”, resaltó el presidente del Clúster.

Por su parte, José Carlos García de Quevedo reafirmó la importancia de la economía azul, debido a la cantidad de sectores y actividades que alberga. Actividades como la construcción de buques, pesca, acuicultura, conservas, transporte, logística de mercancías y pasajeros, navegación, extracción de sal, energías renovables o turismo azul, en las que el ICO está muy implicado. “En materia naval y marítima el grupo ICO provee financiación directa e indirecta. Tenemos el apoyo y los convenios con Pymar de garantía de subvenciones. Hemos llevado a cabo un total de 697 contratos y somos muy activos en tax lease”, señaló García de Quevedo. Para llegar hasta aquí, el presidente del ICO considera que el mantenimiento de la economía azul no hubiese sido posible sin la colaboración público privada. En este sentido, determina que los encuentros con representantes de la economía, el Clúster y otras asociaciones empresariales es fundamental para entender las necesidades del sector y adaptarse a ellas.

### **Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia**

Ante la segunda fase del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, el ICO se presenta como un actor clave. “Somos un banco público y tenemos tres tipos de actividades: lo que hacemos como banco, lo que hacemos como instrumento financiero de la política económica y lo que hacemos como Agencia Financiera del Estado. Pero también somos gestores de instrumentos muy potentes para la internacionalización de las empresas españolas, como es el Fondo de Internacionalización de la Empresa Española o el contrato de ajuste de intereses de la OCDE, donde en materia naval es especialmente relevante como instrumento financiero, político, económico”, explicó José Carlos García de Quevedo.

Con el foco puesto en la digitalización y la sostenibilidad, el ICO trabaja para determinados tipos de operaciones de hasta 12 millones y medio de euros de financiación a través de las líneas ICO de mediación. Además, a lo largo de los años, ha desarrollado muchas fuentes de financiación complementaria a través de esquemas de bonos, actualizaciones, pagarés y garantías que son muy importantes para los ciclos de cumplimiento de licitaciones internacionales. “En nuestros objetivos estratégicos como Banco Nacional de Promoción tenemos la obligación de impulsar y acelerar la transformación de un modelo de crecimiento más sostenible. Así, el 40% de la nueva financiación tiene que ser sostenible”, destacó el presidente del ICO.

En cuanto al Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, según desgranó García de Quevedo, la primera fase eran subvenciones a fondo perdido y transparencia. En este punto, considera que el PERTE es un gran dinamizador de la industria naval. La segunda fase del plan de recuperación son préstamos. Préstamos que provienen de estabilidad financiera y una ventaja del menor coste del fondeo de la Comisión en relación con el coste de fondeo del Tesoro del Reino de España. “Nuestra intención es trasladar esa ventaja en tipos de interés a las empresas, pero la ejecución de estos préstamos debe ser en función de la capacidad de absorción del sector privado de las empresas que tengan proyectos identificados. Estos proyectos son siempre finalistas, es decir, tienen que ser proyectos de inversión”, apuntó el representante del ICO.

El ICO va a gestionar 40 mil millones de euros en préstamos a través de diversas facilidades que, a su vez, tiene una serie de instrumentos que se traducen en líneas ICO de mediación a través de los bancos. Una de estas facilidades, ICO Verde, favorece la inversión en transporte sostenible, energías renovables, descarbonización, economía circular, cambio climático y agua. Ámbitos en los que encuentran representatividad los socios del Clúster.

ICO Verde está dirigido a empresas de todos los tamaños y de todos los sectores. Es una inversión finalista. Para ello debe estarse familiarizado con el Anexo 6 y 7 del Reglamento del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Comisión Europea que se está aplicando actualmente al PERTE Naval. Concretamente, el Anexo 6 se refiere al etiquetado verde, lucha contra el cambio climático y mejora del medio ambiente. Los proyectos que sean elegibles tienen que estar etiquetados en alguno de las ponderaciones del 40% en este anexo. “Estamos trabajando en hallar una serie de condiciones que vamos a facilitar a la empresa para proyectos por debajo de 10 millones. Va a ser a través de declaraciones responsables. Para proyectos de mayor envergadura es ICO y su asistencia técnica la que, colaborando con las empresas, le va a permitir cumplir los requisitos que establece la Comisión Europea”. En este sentido, José Carlos García de Quevedo dio a conocer distintas facilidades que pueden concernir a las empresas del sector naval, como ICO Empresas, destinada a proyectos de inversión relacionados con el crecimiento de las empresas; Spain Audiovisual Lab, relacionada con contenidos digitales, audiovisuales e interactivos; y Fond-ICO Next Tech, que es un instrumento de inversiones en capital y casi capital, en empresas y proyectos.

**Nota para los editores:**

**En el siguiente enlace puedes descargar más fotografías del evento:** <https://bit.ly/3VIZoBZ>

**Puedes acceder a nuestro canal de Youtube con nuestras jornadas:** <https://www.youtube.com/@clustermaritimoespanol>

**El enlace a las imágenes caducará a los 30 días.**

---

**Para más información puede ponerse en contacto con la dirección de comunicación del Clúster Marítimo Español:**

José Henríquez | [comunicacion@clustermaritimo.es](mailto:comunicacion@clustermaritimo.es) | Tel.: 682 77 26 51